

ESPACE inc. - Accélérateur de croissance

Pourquoi ?

L'un des mandats de l'ERAC en tant que catalyseur régional de l'innovation, est d'assurer un environnement d'affaires propice à la croissance des entreprises. Tel qu'indiqué au Plan québécois en entrepreneuriat (PQE) du Gouvernement du Québec :

« Pour faire croître son entreprise dans le temps, l'entrepreneur(e) d'aujourd'hui doit innover, créer de nouveaux produits et services, essayer de nouvelles façons de faire et explorer de nouveaux marchés. L'innovation est la clé d'une plus grande prospérité économique. En intégrant l'innovation, les entreprises sont en mesure à la fois d'offrir de nouveaux produits et services et de gagner en productivité, en compétitivité et en efficacité ».

Plusieurs entrepreneurs de la région ont exprimé avoir de la difficulté à innover, faute de ressources humaines disponibles, par manque de temps ou de savoir-faire. Il est essentiel d'activer en continu cette capacité à innover ou de leur offrir une opportunité de challenger leur vision et modèle d'affaires auprès d'experts chevronnés. C'est ce qui est proposé par les services d'un accélérateur de croissance.

Avec qui et quoi ?

L'expérience proposée dans la prochaine année implique un partenariat avec l'organisation : [Accélérateur d'entrepreneurs | Espace-inc](#) qui a été mandatée par le ministère de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie au sein du PQE de :

« Mettre en place, dans les régions, un modèle collaboratif visant à accompagner les entrepreneurs, tout en formant les intervenants économiques, afin d'accroître les forces vives sur le terrain. Le service auprès des entrepreneurs vise à améliorer l'intelligence d'affaires en développant à la fois leur leadership et leur modèle d'affaires ».

Plusieurs propositions de services sont possibles au sein d'Espace Inc. Pour initier et tenter l'approche d'accélération de croissance dans la région, il est proposé de tenir un bootcamp de 2 jours, dont 1 jour pour les entrepreneurs et 1 jour pour l'écosystème. L'objectif de ce bootcamp est de vivre une journée intensive pour entendre la vision et le modèle d'affaires des entrepreneurs visant à les challenger et leur proposer un plan de match concret avec lequel ils ressortiront de l'activité. Leur proposition en bref :



TE METTRE EN ACTION AVEC NOTRE ÉQUIPE

Travaille concrètement sur ton entreprise et prépare tes prochaines étapes clés.



T'ENRICHIR DES INTERACTIONS AVEC TES PAIRS

Interagir avec d'autres entrepreneurs comme toi et des entrepreneurs aguerris.



DÉVELOPPER DE NOUVEAUX RÉFLEXES

Agrandir ton réseau d'affaires et acquérir de nouvelles compétences.

Le recrutement des participants se fera selon des critères spécifiques. Un minimum de 8 entrepreneurs est requis. Pour ce qui est de la journée de l'écosystème, il s'agit aussi de challenger et d'activer les intervenants envers leurs rôles d'agent de changement, en misant sur le partage de bonnes pratiques en matière d'innovation.

Ce projet suivra au cours de l'automne 23 – hiver 24. Restez à l'affût.

